

	CÔNG TY CỔ PHẦN SX - TM NAM ĐÔ	Mã tài liệu: MTCV-KD-02
	MÔ TẢ CÔNG VIỆC ĐẠI DIỆN KINH DOANH	Lần ban hành: 01
		Ngày hiệu lực: 04/01/2022

Tên vị trí công việc	: Đại diện kinh doanh
Bộ phận	: Kinh doanh
Báo cáo cho	: Quản lý khu vực
I. Mô tả công việc: - Tư vấn và bán sản phẩm theo đúng hướng dẫn bán hàng chuyên nghiệp cho các đại lý và nhà phân phối - Tìm kiếm khách hàng mới, mở rộng đơn hàng nhằm đạt chỉ tiêu được giao theo đúng chỉ tiêu Tháng/Quý/Năm được giao; - Chăm sóc kệ, sản phẩm trưng bày, các vật dụng quảng cáo khác của công ty tại cửa hàng - Triển khai đúng hạn, đầy đủ chương trình bán hàng của Công ty theo yêu cầu của quản lý; - Hỗ trợ bảo hành (trong các trường hợp đơn giản), đề xuất, xử lý các vấn đề liên quan khác tại cửa hàng - Chi tiết trao đổi khi phỏng vấn	
II. Quyền lợi: - Thu nhập : Lương cơ bản + Doanh số + Doanh thu (8.000.000đ - 15.000.000đ + thưởng quý, năm) - Thưởng cuối năm + Nhân viên xuất sắc; - Phúc lợi vượt trội: Nghỉ phép, du lịch , sự kiện hàng nămcùng công ty. - Thưởng các ngày Lễ, tết, sinh nhật, quà tặng tết... theo quy định chính sách Công ty - Phụ cấp chi phí điện thoại + Phụ cấp đi lại; - Tham gia bảo hiểm đầy đủ theo luật định Nhà nước; - Được đào tạo, bồi dưỡng nâng cao nghiệp vụ. - Được quyền đề xuất phương án bán hàng phù hợp với khách hàng; - Được quyền đề xuất các phương án tiếp cận khách hàng hiệu quả.	
III. Yêu cầu công việc: - Trình độ: tốt nghiệp Trung cấp trở lên - Kỹ năng giao tiếp tốt, thân thiện, nhiệt tình - Kinh nghiệm: Ưu tiên có kinh nghiệm bán hàng kênh đại lý, nhà phân phối hoặc lĩnh vực ngành vật liệu xây dựng, nội thất,..... - Giới tính: Nam, sinh năm từ 1990 - 2000 - Ngoại hình ưa nhìn. CÔNG TY CỔ PHẦN SX – TM NAM ĐÔ Trụ sở: Số 2C, Đường số 10, P. Bình Hưng Hòa A, Q. Bình Tân, TP. HCM Văn phòng - Showroom: 569 - 571 Lũy Bán Bích, P.Phú Thạnh, Q.Tân Phú, TP. HCM Nhà máy: Lô A7/2, đường D8, KCN Đông Nam, xã Hòa Phú, huyện Củ Chi, TP. Hồ Chí Minh (Nhà máy Thiết bị Vệ sinh Luxta). Website: www.luxta.com.vn	